

Baghera *wines*

dossier de presse

— JUIN 2019 —

*“Colette nous dit que seule la vigne, dans le règne végétal,
est à même de nous donner une idée de la saveur de la terre ...”*

René Engel
in “Propos sur l'art du bien boire”

dossier de presse

— juin 2019 —

sommaire

1

— Baghera/wines —

Bureau d'experts dédié aux vins d'exception

pages 4 – 9

2

— les réalisations —

pages 10 – 15

3

— la vente Domaine René Engel —

“ The Trilogy ”

pages 15 – 19

Baghera/wines

Bureau d'experts dédié aux vins d'exception

Leader suisse des ventes aux enchères de vins rares

Créé en 2015 par Michael Ganne, Baghera/wines est un cabinet d'expertise exclusivement dédié aux plus grands vins.

Le cabinet propose notamment des ventes aux enchères de vins fins, en salle ou en ligne, aussi pointues qu'exceptionnelles. Les experts Baghera/wines offrent également un panel de services autour des plaisirs hédonistes liés à la vie du vin : collectionner, acheter, vendre, conserver, déguster, réaliser des alliances gastronomiques, et même savourer en musique !

Michael Ganne, directeur exécutif de Baghera/wines : *« Forts de nos expériences communes dans le domaine des ventes aux enchères de vin, nous souhaitons proposer aux amateurs et collectionneurs une prestation aussi exclusive que personnalisée, de l'expertise à la « boutique-hôtel » des ventes de grands vins ».*

L'ambition de Baghera/wines est d'offrir une approche contemporaine des ventes aux enchères en remplaçant plaisir, convivialité et partage au cœur de ces instants rares.

Quatre valeurs animent les experts de Baghera Wines : excellence – conseil sur-mesure – proximité – disponibilité

Basée à Genève, et rayonnant dans toute l'Europe continentale, la maison bénéficie d'une proximité enviable avec les Ports-Francis, garantissant une sécurité parfaite et des conditions de stockage optimum pour les vins entreposés, ainsi qu'une logistique aisée.

En ouvrant un bureau d'experts à Hong Kong début 2019, Baghera/wines consolide ses positions en Asie. Dirigé par Francesco Lee, associé de longue date de l'aventure Baghera/wines, ce nouveau pôle d'experts vient soutenir le développement de la maison genevoise auprès des plus grands acheteurs et collectionneurs de vins au monde.

Avec un peu plus de CHF 61,7 M de chiffre d'affaire depuis sa création fin 2015, Baghera/wines est devenu en trois ans leader en Europe pour l'année 2018 des ventes aux enchères de vins d'exception devant nombre de maisons historiques.

Une équipe passionnée et expérimentée au service des plus grands vins

Baghera/wines est fondé par Michael Ganne, ex Directeur des Ventes de Vin en Europe Continentale chez Christie's, où il est formé dans la plus pure tradition des ventes aux enchères internationales. Michael a tenu le marteau dans de nombreuses ventes à Londres et Genève, réalisant records et succès tout au long de sa carrière. Inspiré, enthousiaste et généreux, il met son sens de la salle au service de ses vendeurs et des collectionneurs.

En créant Baghera/wines, il réunit autour de lui une équipe passionnée et expérimentée. Julie Carpentier, Francesco Lee, Flavien Jaquillard, Arthur Leclerc, Olivia Bouët-Willaumez, Pablo Alvarez. Cette équipe de passionnés, aux profils variés, comptabilise des années d'expérience acquises dans les secteurs des ventes aux enchères de vins internationales, de l'hôtellerie et de la gastronomie.

Ces spécialistes aguerris des évaluations de caves autant que des authentications de bouteilles mettent leur connaissance approfondie du marché au service de leurs clients amateurs, collectionneurs ou professionnels, qu'ils soient vendeurs ou acheteurs.

Pour chaque bouteille qui passe entre leurs mains, les experts de Baghera/wines garantissent la traçabilité et l'authenticité, ainsi que des conditions optimales en matière de sécurité, de transport et de stockage.

l'équipe



Michael Ganne

Executive Director

Michael Ganne, originaire du Médoc, décide tout naturellement d'orienter sa carrière dans le vin. Mais cet infatigable curieux ne s'arrête pas aux grands crus bordelais.

Titulaire du Master of Wine Management de l'Office International de la Vigne et du Vin, il visite une trentaine de pays à travers l'Europe, l'Amérique et l'Asie et va à la rencontre des hommes qui font vibrer la filière.

Fervent défenseur des flacons qu'il déniche, il est à l'origine de plusieurs records du monde : la bouteille la plus chère de Bordeaux, Cheval Blanc 1947, ou de Bourgogne, Romanée Conti 1945. Il passera dix ans à la tête des ventes pour l'Europe Continentale chez Christie's.

Insatiable chercheur de nouveaux horizons, il prend la direction de Baghera Wines en 2015.



Julie Carpentier

Deputy Director

Julie Carpentier a ses racines dans la Loire. C'est peut-être cet ancrage régional qui lui donne l'envie de franchir le pas et de travailler au plus près de la vigne et dans les chais. À moins que ce ne soit la rencontre de son époux, vigneron aguerri...

Mais avant cela, Julie étudie l'art et l'archéologie à l'École du Louvre et rejoint Christie's au département des vins où elle se dédie particulièrement à l'expertise des vins et des spiritueux.

Diplômée du WSET, elle a une sensibilité marquée pour les cépages autochtones et plus généralement un goût prononcé pour le rare et l'original. Aussi, lorsque Michael lui propose de rejoindre Baghera Wines, elle n'hésite pas une seconde et entre comme Directrice Adjointe au sein de l'équipe.



Francesco Lee

Director Asia

Très tôt passionné de vin, Francesco a voyagé dans le monde entier et dégusté de nombreux vins de légende, partageant son savoir avec des connaisseurs et collectionneurs depuis de nombreuses années.

Initialement analyste dans une banque d'investissement français, Francesco a dédié sa carrière à l'industrie des vins fins et rares, évoluant au sein de Christie's Asia, où il a co-organisé la vente record du Château-Latour «Ex-Cellar » en 2011, puis manageant des domaines viticoles (à Pomerol et en Napa Valley).

Se retrouvant autour de leur passion, Michael et Francesco unissent leurs forces pour renforcer la présence de Baghera/wines en Asie. Grand amateur de la culture européenne et des vins français, Francesco aime réunir les personnes et les continents autour des meilleurs crus.

les réalisations

Baghera/wines conduit des ventes en salle ainsi que des ventes en ligne. La société organise également des événements sur mesure, dégustations et autres expériences œnologiques.



Le 6 décembre 2015, Michael Ganne boucle la vente inaugurale de Baghera/wines – “*Burgundies, Whiskies*” – avec des résultats excédant les CHF 3M (2,6M euros). Il réussit à mobiliser les collectionneurs du monde entier qui plébiscitent la sélection audacieuse de grands crus bourguignons et de grands whiskies japonais.



Le 22 mai 2016, la maison genevoise conclut “*Master Cellar*”, sa deuxième vente en salle comprenant notamment 1400 flacons du Domaine de la Romanée-Conti et plus de 3000 bouteilles des plus grands crus de Bordeaux, pour un résultat avoisinant les CHF 6,2M (5,57M euros). En doublant le score de sa vente inaugurale de décembre 2015, Baghera/wines s’impose comme le leader suisse des ventes aux enchères de vins d’exception.

ventes en salle

Tout est mis en œuvre pour que chaque vente aux enchères en salle soit un événement unique et exceptionnel. Chaque bouteille inscrite au catalogue fait l’objet d’un examen rigoureux et est estimée au plus juste. Pour chaque vente, un catalogue, véritable écrin inspiré et prestigieux est créé.



La famille Jayer, héritière des derniers flacons issus de la cave du domaine Henri Jayer, surnommé «*le pape des vignerons*», décide de confier à Baghera/wines l’organisation de la vente de ses dernières 1000 bouteilles. Cette vente, «*Henri Jayer, The Heritage*», réalisée le 17 juin 2018, accomplit un record mondial, en atteignant un chiffre d’affaires de CHF 34,5M (30M euros), devenant ainsi la plus importante vente de vins aux enchères jamais réalisée dans le monde. Cet événement historique confirme que douze ans après son décès, les vins signés par le célèbre artisan-vigneron bourguignon restent incontestablement les vins les plus chers au monde.



Le 2 décembre 2018, la vente «*Domaine de la Romanée-Conti, The Secret Cellar*» devient la deuxième plus importante vente en Europe (juste derrière la vente Jayer précitée) confortant ainsi le positionnement de Baghera/wines comme leader européen des ventes aux enchères de vins rares. Cette vente d’une collection privée est exclusivement dédiée aux vins du Domaine de la Romanée-Conti, le plus renommé des domaines viticoles de Bourgogne, ce qui constitue une première dans l’histoire des ventes aux enchères. La vente atteint des records avec un montant global de CHF 11,6M (10,4M euros).

ventes en ligne

Les “*wine o’clocks*” sont des ventes aux enchères à thème ponctuelles et régulières qui se déroulent exclusivement en ligne sur une plateforme dédiée, www.bagherawines.auction. Ces ventes remportent depuis leur inauguration un réel succès auprès des amateurs et collectionneurs de grands vins.

Le principe : des ventes aux enchères inspirées des ventes au cadran pratiquées traditionnellement sur les marchés aux fleurs en Hollande, lors desquelles le prix des lots baisse dans un temps limité. Les internautes passionnés ont la possibilité de remporter en quelques secondes des grands vins, partout dans le monde, au juste prix et d’un simple clic. L’excitation et la surprise suscitées par le compte à rebours interrompu à tout moment, alliées au plaisir et à la convivialité de l’outil offrent aux acquéreurs un moment singulier et ludique où le premier à cliquer remporte le lot tant convoité.

Depuis leur lancement en mars 2016, 24 “*wine o’clocks*” ont été organisées, pour un chiffre d’affaires de CHF 6,6M.

La recette du succès de ces ventes en ligne innovantes ? Une sélection très qualitative de grands vins, une présentation soignée en collections thématiques disponibles sur e-catalogues, une plateforme d’enchères simple d’utilisation et sécurisée.

Les usages des collectionneurs de vins prestigieux ont réellement changé : Internet est devenu un canal de vente de grands vins incontournable et plébiscité par les collectionneurs. Le concept novateur des “*wine o’clocks*” a su répondre à leurs attentes d’accessibilité, de facilité, de rapidité tout en proposant les vins les plus recherchés.

quelques chiffres & records

Domaine Henri Jayer,
Vosne-Romanée 1993, 12 bouteilles,
CHF 61'200
« *French Terroirs* » – 11 octobre 2016 – 4^{ème} *wine o’clock*

Domaine de la Romanée-Conti,
Romanée-Conti 1999, 1 Jéroboam,
CHF 82'800 (soit environ 76'300).
Ce flacon est à ce jour la bouteille la plus chère au monde adjugée sur Internet.
« *Immaculate DRC* » – 6 juin 2017 – 16^{ème} *wine o’clock*

Château Haut-Brion 1945,
12 bouteilles 1945,
CHF 36'000
« *French Terroirs* » – 11 octobre 2016 – 4^{ème} *wine o’clock*

Domaine de la Romanée Conti,
Caisse assortiment 1999, 12 bouteilles,
CHF 90'000
« *Out of Burgundy* » – 9 avril 2019 – 23^{ème} *wine o’clock*

évènements

Autour de son cœur de métier d'expertise et de vente aux enchères, Baghera/wines crée pour sa clientèle des expériences inédites et personnalisées permettant l'accès à des vins rares.

dégustations sur mesure

Le cabinet organise régulièrement des dégustations pour de petits groupes d'amateurs – comme le périple «e» organisé à l'occasion la vente «Domaine René Engel, The Trilogy» avec une dégustation confidentielle dans la cave du Domaine Engel, un dîner à la maison Troisgros et un cours de cuisine privé avec Michel et César Troisgros. À venir en 2019-2020 : Masterclass La Mouline (E. Guigal), Montrachet (Ramonet), entre autres.

soirées et week-ends *wine & music*

La maison organise également des événements à plus large audience, comme les soirées «*wine & music*», alliant le plaisir du mélomane à celui du gastronome, autour d'une sélection œnologique pointue.

En décembre 2018 Baghera/wines a convié près de 300 aficionados de grands vins pour un week-end «*wine & music*». Organisé au cœur du manoir du XVIII^e siècle du Parc des Eaux-Vives à Genève, cet événement était orchestré en 3 temps :

- une soirée œnologique exceptionnelle offrant la dégustation d'une sélection de vingt grands Pinots Noirs insolites issus de 10 pays,
- un concert performance par le talentueux pianiste et compositeur Shahin Novrasli,
- une journée de vente aux enchères autour d'un brunch le lendemain.

La prochaine édition «*wine & music*» se tiendra le 30 novembre à l'hôtel Beau-Rivage de Genève.

la vente

Domaine René Engel

The Trilogy

A homage to René, Pierre & Philippe

La vente “ Domaine René Engel, the Trilogy ”

Tout juste 100 ans après la création du domaine René Engel, Baghera/wines propose en 168 lots la vente des dernières bouteilles en provenance directe de la cave familiale. L'ensemble est estimé entre 800'000 et 1,8 millions de francs suisses (entre 700'000 et 1,6 millions d'euros).

Ce domaine viticole emblématique situé à Vosne-Romanée est considéré comme l'un des meilleurs de Bourgogne. René, Pierre et Philippe Engel, trois personnalités fortes et passionnées, se sont succédés de père en fils, de la création du Domaine en 1919 jusqu'au décès de Philippe en 2005, pour exploiter des vignobles parmi les plus prestigieux de la Côte de Nuits.

Confiées par la famille, les dernières bouteilles, qui n'ont jamais bougé de la cave d'origine, bénéficient d'une provenance et d'une préservation irréprochables. C'est donc une occasion tout à fait unique pour les amateurs de grands Bourgogne d'acquérir des vins rares et très recherchés.

La vente «*Domaine René Engel, The Trilogy*» se tiendra dans les salons de l'hôtel Beau-Rivage, à Genève, dimanche 16 juin 2019 à partir de 14h.



Le catalogue de la vente, en tirage limité.

données clés

- 1157 bouteilles, magnums, jéroboams et mathusalem
- 168 lots
- Millésimes de 1921 à 2004
- 5 climats : Vosne-Romanée, Vosne-Romanée 1^{er} Cru « Les Brulées », Grand-Échezeaux Grand Cru, Échezeaux Grand Cru, Clos-Vougeot Grand Cru
- 321 bouteilles et magnums Vosne-Romanée de 1921 à 2004
- 210 bouteilles, magnums et jéroboams Vosne-Romanée Les Brulées de 1983 à 2004
- 159 bouteilles et magnums Échezeaux de 1922 à 2004
- 307 bouteilles et magnums Grands-Échezeaux de 1922 à 2004
- 160 bouteilles, magnums, jéroboams et mathusalem Clos-Vougeot de 1923 à 2004

lots remarquables

TOP LOT (#98)

Échezeaux Grand Cru, verticale de 2003 à 1976

16 magnums

CHF 20'000 – 50'000

TOP LOT (#164)

Clos-Vougeot Grand Cru, verticale de 2003 à 1999

4 jéroboams

CHF 14'000 – 32'000

TOP LOT (#103)

Grands-Échezeaux Grand Cru 2004

12 bouteilles

CHF 10'000 – 20'000

TOP LOT (47)

Vosne-Romanée, verticale de 2004 à 1976

20 bouteilles

CHF 6'500 – 15'000

TOP LOT (#130)

Grands-Échezeaux Grand Cru 1923

1 bouteille

CHF 2'500 – 5'000



Lot #130



www.bagherawines.com



[instagram/bagherawines](https://www.instagram.com/bagherawines)



[facebook/bagherawines](https://www.facebook.com/bagherawines)



[linkedin/baghera-wines-auction-&-trading-sa](https://www.linkedin.com/company/baghera-wines-auction-&-trading-sa)



[twitter/BagheraWines](https://twitter.com/BagheraWines)

contact presse

Émilie Drouin-Brehon
edrouin@bagherawines.com
+41 79 687 17 44

crédits

StudioS & Aline Fournier



Baghera/wines Auction&Trading SA - Genève
office@bagherawines.com | +41 22 910 46 30
www.bagherawines.com